

Curajul de a-ți stabili standarde înalte ridicate.

Libertatea de a le atinge.

Acesta este Messer. Aceștia suntem noi.

Suntem exigenti în ceea ce ne privește. De aceea avem standarde înalte. Messer ne da libertatea de a le atinge. Aici ridicăm ceva mai sus ștacheta de organizare a muncii proprii. Avem încredere în noi înșine, inițiativa și determinare. De aceea privim provocările ca oportunități. Spiritul de echipă de la Messer ne face puternici, și pentru că nu trebuie să demonstrăm nimic nimănui.

Pentru consolidarea echipei noastre dedicate de vânzări căutam un

Specialist Vânzări Gaze Speciale - București

Responsabilități

- Administrarea și dezvoltarea portofoliului de clienți
- Prezentarea, promovarea și vânzarea produselor în conformitate cu politicile comerciale ale companiei
- Analiza pieței și a concurenței
- Supravegherea contractelor în derulare
- Identificarea și contactarea de noi clienți.

Cerințe

- Absolvent(a) - studii universitare tehnice superioare, obligatoriu facultatea de chimie (universitate/politehnică).
- Avantaj: cunoștințe tehnice privind gazele industriale, medicinale
- Experiența practică de minim 1 an în domeniu similar
- Carnet de conducere B
- Cunoștințe PC nivel avansat
- Disponibilitate la deplasări interne și externe
- Limbi străine: engleză (avansat); germană (avantaj)

Beneficii

Oportunitatea dezvoltării carierei în cadrul unei companii solide, organizate la standarde internaționale.

Va rugăm să trimiteți CV-ul însoțit de scrisoare de intenție și poza la adresa: Messer Romania Gaz SRL, Delea Veche 24, Corp A et 3, RO- 024102, București, Sect. 2, Tel: +40 (0) 21 327 3624; Fax: +40 (0) 21 327 3626
www.messer.ro sau la adresa de e-mail: hr@meser.ro